



## **Du möchtest hoch hinaus? Wir auch!**

Bei der Deutschen Funkturm akquirieren, planen, bauen, betreiben und vermarkten wir in Deutschland ein Portfolio von mehr als 36.200 Funkstandorten für Mobilfunk, Richtfunk und Rundfunk. Damit bilden wir das Fundament, dass die Menschen sich immer und überall miteinander verbinden können. Wir sind an elf Standorten bundesweit vertreten, der Firmensitz ist in Leverkusen.

Mit einer Milliarde Euro Umsatz und mehr als 1.000 realisierten Funkstandorten pro Jahr sind wir führender Infrastrukturdienstleister unserer Branche. Hast Du Interesse, Dich in diesem Wachstumsmarkt zu engagieren?

**Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen**

## **Key Account Manager (m/w/d)**

---

**Deine Aufgaben:**

**Deine Skills:**

- Aufbau und Weiterentwicklung des Beziehungsmanagements
- Identifizierung von Kundenpotenzialen und Weiterentwicklung von Kundenentwicklungsplänen
- Durchführung von Kundenbetreuung/-akquise inkl. Bedarfsermittlung und Vertrags-/Konditionsverhandlung, sowie After-Sales-Aktivitäten (z.B. ...)
- Durchführung einer kundenbezogenen Umsatzplanung und Umsatzwachstumsverantwortung
- Definition von kundenspezifischen Anforderungen an Produktportfolio
- Proaktive Evaluierung von Produktentwicklungspotentialen aus Marktsicht
- Monitoring und Ermittlung von Forderungen --> Back Office
- Initiierung und Steuerung der Angebotserstellung
- Eskalation- und Beschwerdemanagement
- Durchführung von Firmen- und Produktpräsentation
- Leitung von (komplexen) Projekten
- abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, Ingenieurwissenschaften oder vergleichbare Qualifikation
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Kenntnisse im Marketing-Bereich
- Kenntnisse der Vertragsgestaltung
- Kundenorientierung
- Sehr gutes Verhandlungsgeschick
- Talent zum Verkaufen von Produkten und Dienstleistungen
- Kenntnisse im Projektmanagement
- Fähigkeit, im Team mit anderen Menschen zusammen zu arbeiten
- Hohes Maß an Eigeninitiative
- Sehr gutes Gespür für Trends und Kundenbedürfnisse
- Hohe Reisebereitschaft
- Kenntnisse aller gängigen Präsentationstechniken
- Gute Englischkenntnisse

---

**Wir bieten eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit als Teil eines hochmotivierten Teams in einem spannenden Arbeitsumfeld sowie viele weitere Vorteile:**



**Attraktives Arbeitszeitmodell:** Tarifliche 38-Stunden-Woche, 30 Urlaubstagen pro Jahr mit einem Gleitzeitsystem auf Vertrauensbasis.



**Home Office:** 2 Tage/Woche flexibles und hybrides Arbeiten von Zuhause.



**Sicherheit:** Unbefristete Position in Vollzeit (oder auf Wunsch auch in Teilzeit).



**Mitarbeitervergünstigungen:** Inklusive attraktiver Rabattierungen und Ermäßigungen für ausgewählte Musicals, Konzerte sowie Veranstaltungen.



**Mobilitätszuschüsse:** Möglichkeit von Fahrradleasing sowie Teilsubventionierung des Deutschlandtickets (50%)



**Gesundheitsangebote:** Diverse Gesundheitsangebote (Gripeschutzimpfungen, Gesundheitstage, Kostenübernahme für Bildschirmbrillen etc.)



**Betriebliche Altersvorsorge:** Voll-Arbeitgeber-finanzierte Altersvorsorge, sowie vermögenswirksame Leistungen und individueller Pensionsfond.



**Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten:** Internes Learning Management System und zusätzliche Prozesse finanzieller Unterstützung bei externen Fortbildungen, Aus- und Weiterbildung (Studienförderung etc.).



**Offene Unternehmens- und Arbeitskultur:** Gelebter Teamgeist und kollegiales Miteinander über Kollegen und Kolleginnen, internen Communities sowie eine offene Kommunikationskultur.

**Die Stelle kann an unserem Bürostandort in Leverkusen ausgeübt werden.**

---

**Chancengleichheit ist für uns selbstverständlich:** Qualifizierte Bewerber werden unabhängig von Alter, Herkunft, Behinderung, sexueller Orientierung oder religiösem und kulturellem Hintergrund bewertet.

**Wir haben dein Interesse geweckt?**

Dann **bewirb dich jetzt** über den Button!

Solltest du Fragen zu deiner Bewerbung haben, helfen wir dir gerne weiter: [Karriere@dfmg.de](mailto:Karriere@dfmg.de)

Jetzt bewerben