



Du möchtest hoch hinaus? Wir auch!

Bei der Deutschen Funkturm akquirieren, planen, bauen, betreiben und vermarkten wir in Deutschland ein Portfolio von mehr als 35.200 Funkstandorten für Mobilfunk, Richtfunk und Rundfunk. Damit bilden wir das Fundament, dass die Menschen sich immer und überall miteinander verbinden können. Wir sind an elf Standorten bundesweit vertreten, der Firmensitz ist in Münster.

Mit einer Milliarde Euro Umsatz und mehr als 1.000 realisierten Funkstandorten pro Jahr sind wir führender Infrastrukturdienstleister unserer Branche. Hast Du Interesse, Dich in diesem Wachstumsmarkt zu engagieren?

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Experte (m/w/d) Partnermanagement Immobilien & öffentlicher Sektor

Deine Aufgaben:

- Durchführung von Rahmenvertragsverhandlungen mit Immobilieneigentümern (z.B. Städten, Wohnungsbaugesellschaften, institutionelle Eigentümer oder Verbänden) zur Etablierung eines virtuellen Portfolios
- Netzwerkaufbau und -pflege in entsprechenden öffentlichen Institutionen und Verbänden
- Herstellung von Erst- und Folgekontakten zu relevanten Stakeholdern
- Beobachtung und Analyse (funk-)infrastrukturelevanter Fragestellungen auf Kommunal- und Landesebene, u. a. mit dem Schwerpunkt Investitionen, Finanzierung und Wettbewerb
- Weiterentwicklung von Konzepten zur Realisierung öffentlicher (Funk-)Infrastrukturvorhaben im Rahmen sog. Partnerschaftsmodelle nach Vorgabe
- Führen von Verhandlungsgesprächen

Deine Skills:

- Abgeschlossenes Studium der Rechtswissenschaften, der Wirtschaftswissenschaften, der Politikwissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Kenntnisse über politische Verfahren, Strukturen sowie Abläufe der Kommunal- und Landesverwaltungen
- Grundkenntnisse des öffentlichen Rechts und/oder Mietrechts
- Erfahrung im Umgang mit öffentlichen Institutionen und Verbänden
- Sehr gute Kenntnisse der Vertragsgestaltung
- [Funk-]technische Grundkenntnisse oder die Bereitschaft sich diese anzueignen
- Sehr gutes Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit, die Perspektive des Verhandlungspartners einzunehmen
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Gestaltungswille
- Verhandlungssichere Deutsch und gute Englischkenntnisse

Wir bieten eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit als Teil eines hochmotivierten Teams in einem spannenden Arbeitsumfeld sowie viele weitere Vorteile:



Attraktives Arbeitszeitmodell: Tarifliche 38-Stunden-Woche, 30 Urlaubstagen pro Jahr mit einem Gleitzeitsystem auf Vertrauensbasis.



Home Office: 2 Tage/Woche flexibles und hybrides Arbeiten von Zuhause.



Sicherheit: Unbefristete Position in Vollzeit (oder auf Wunsch auch in Teilzeit).



Mitarbeitervergünstigungen: Inklusive attraktiver Rabattierungen und Ermäßigungen für ausgewählte Musicals, Konzerte sowie Veranstaltungen.



Mobilitätszuschüsse: Möglichkeit von Fahrradleasing sowie Teilsubventionierung des Deutschlandtickets (50%)



Gesundheitsangebote: Diverse Gesundheitsangebote (Gripeschutzimpfungen, Gesundheitstage, Kostenübernahme für Bildschirmbrillen etc.)



Betriebliche Altersvorsorge: Voll-Arbeitgeber-finanzierte Altersvorsorge, sowie vermögenswirksame Leistungen und individueller Pensionsfond.



Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten: Internes Learning Management System und zusätzliche Prozesse finanzieller Unterstützung bei externen Fortbildungen, Aus- und Weiterbildung (Studienförderung etc.).



Offene Unternehmens- und Arbeitskultur: Gelebter Teamgeist und kollegiales Miteinander über Kollegen und Kolleginnen, internen Communities sowie eine offene Kommunikationskultur.

Die Stelle kann an unserem Bürostandort in Leverkusen ausgeübt werden.

Chancengleichheit ist für uns selbstverständlich: Qualifizierte Bewerber werden unabhängig von Alter, Herkunft, Behinderung, sexueller Orientierung oder religiösem und kulturellem Hintergrund bewertet.

Wir haben dein Interesse geweckt?

Dann **bewirb dich jetzt** über den Button!

Solltest du Fragen zu deiner Bewerbung haben, helfen wir dir gerne weiter: Karriere@dfmg.de

Jetzt bewerben